



Wir erschaffen exzellente Kommunikationslösungen für Ihr Leben.

Gigaset ist einer der größten Hersteller für Telekommunikationslösungen weltweit und Europas klarer Marktführer bei Schnurlostelefonen. Als international agierendes Unternehmen mit rund 900 Mitarbeitern sind wir Ihr zuverlässiger Begleiter, ob zu Hause, unterwegs oder in der Arbeit. Dafür sorgen unsere hochwertigen Telefone, Businessphones, Smartphones und Smart-Home Lösungen.

Werden Sie Teil des **Gigaset-Teams!**

Folgende Position ist an unserem Standort München zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen:

International Key Account Manager Amazon (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für den Aufbau, die Entwicklung und die Leitung unseres europäischen Amazon-Kontos (PAN EU)
- Sie leiten die jährliche Amazon Retail Geschäftsplanung plus das Marketingbudget für Amazon EU Retail
- Analyse der jeweiligen länderspezifischen Marktanforderungen und Aktivitäten sowie Vereinfachung der Prozesse
- Entwicklung und Intensivierung länderspezifischer Content- und Sales-Konzepte, Internationale und standortübergreifende Koordination
- Datenerhebungen, Tracking der Aktivitäten und Erstellung von Amazon-Marktanalysen und Reports
- Weiterentwicklung der mit Amazon verknüpften Retail-Prozesse und gesamten internationalen E-Commerce-Strategie
- Sie berichten direkt an den Vice President Global Sales E-Commerce, mit Sitz in München

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der BWL, im Bereich E-Commerce, Business Administration oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management für Amazon oder im Distributionsmanagement mit einer globalen Marke
- Fundierte Kenntnisse des Amazon-Retail-Business vorzugsweise im Bereich Unterhaltungselektronik
- Analytischer Marketing Hintergrund, ausgezeichnetes Verständnis von Tracking Tools und sehr gute MS-Office-Kenntnisse
- Sicheres und zielgerichtetes Arbeiten in internationalem Kontext sowie Hands-On-Mentalität und starke Präsentationsfähigkeiten
- Außergewöhnliche Vertriebsmentalität und Kundenorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Hohe internationale Reisebereitschaft

Das erwartet Sie:

Eine spannende, verantwortungsvolle Aufgabe in einem Unternehmen, das jeden Tag besser wird. Ein hohes Maß an Eigenverantwortung und kreativem Gestaltungsspielraum. Faire, tarifliche Beschäftigungsbedingungen. Und ein hochmotiviertes, kollegiales Team, das mit Freude arbeitet.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung via Email an: jobs@gigaset.com

Gigaset