

Gigaset



Wir suchen **DICH** zur Erweiterung unseres Teams.

Wir freuen uns, wenn du ab **1. September 2023**
Vollzeit (38,5 Stunden pro Woche) bei uns arbeiten
möchtest.

Wer sind wir?

Gigaset ist ein international tätiges Unternehmen im Bereich der gehobenen Kommunikationstechnologie. Das Unternehmen ist Marktführer bei DECT-Telefonen in Europa und ebenfalls international führend mit rund 900 Mitarbeitern und Vertriebsaktivitäten in rund 60 Ländern. Die Geschäftsaktivitäten umfassen nicht nur DECT-Telefone, sondern auch ein umfangreiches Smartphone-Portfolio, Cloud-basierte Smart Home Security-Lösungen und Business-Telefonie Lösungen für kleine und mittlere Unternehmen (KMU).

Die Gigaset Communications Austria GmbH mit Sitz in Wien ist verantwortlich für Marketing, Vertrieb, Service und Anpassungsentwicklung von Kommunikations-Endgeräten in 20 Ländern wie Österreich, Central and Eastern Europe, Nordics und Baltics.

Zur Erweiterung unseres Teams in Wien suchen wir **ab 1. September 2023 in Vollzeit einen**

Regional Sales / Vertriebsmitarbeiter Österreich (m/w/d) ***Für den Bereich Professional***

Deine Aufgaben:

- Unterstützung von Systemhäusern bei Projektgewinnung und -umsetzung
- Betreuung von Systemhäusern, mit dem Ziel den Umsatz und Ertrag nachhaltig zu steigern
- Gewinnung neuer Systemhaus-Partner für das Gigaset Professional Portfolio
- Betreuung von autorisierten TK-Distributoren
- Teilnahme an Veranstaltungen, wie bspw. Roadshows, Hausmessen etc.
- Zielgerichtete Umsetzung von Marketingmaßnahmen mit Budgetverantwortung
- Zielgerichtete Aussteuerung des Technical Sales
- Mitarbeit und Entwicklung von Strategien um die vorhandenen Potentiale am Markt auszuschöpfen
- Planen und Erreichen von Budgetvorgaben
- Technische Klärung und Vorbereitung von Angeboten
- Produktpräsentationen und technische Verhandlungen auf Produkt/Lösungs Niveau
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst sowie Verkaufsleitung
- CRM Pflege und Marktbeobachtung

Das solltest du mitbringen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung oder vergleichbares Studium bzw. Qualifikation
- Produkt- und Marktkenntnisse des relevanten professionellen TK-Kanals in Österreich

- Erfahrung im indirekten, zwei-stufigen Vertrieb und dessen Charakteristika
- Einschlägige Berufserfahrung in vergleichbarer Aufgabe innerhalb des professionellen TK-Umfelds mit direktem Zugang zu Systemhäusern und Technologiepartnern (PBX-Hersteller)
- Zielorientierte Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Eigeninitiative
- Eine durchsetzungsstarke und vertriebsorientierte Persönlichkeit
- Sehr gute Präsentationsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft Österreich
- Gute Microsoft Office Kenntnisse
- Führerschein B

Das bieten wir dir:

- Einen verantwortungsvollen und interessanten Arbeitsbereich
- Teamorientiertes, offenes und freundliches Arbeitsklima in einem kleinen Team (11 MitarbeiterInnen in Wien)
- Tageweise Homeoffice
- Flexible Arbeitszeit
- Büroräumlichkeiten in zentraler Lage (U-Bahn Nähe) bzw. kostenfreien Parkplatz
- Diensthandy mit Privatnutzung
- Firmenfahrzeug mit Privatnutzung
- Zuschuss für Mittagstisch in Form von Sodexo Gutscheinen
- Pensions-Vorsorge-Modell für MitarbeiterInnen
- Ein Bruttojahreszielgehalt von € 55.000,-. Abhängig von der Qualifikation besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

Nähere Informationen zu Gigaset findest du unter www.gigaset.at

Wir haben dein Interesse geweckt und du möchtest uns kennenlernen? Dann schicke uns doch bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (persönliches Anschreiben, Lebenslauf, relevante Zeugnisse) an office.at@gigaset.com .

Gigaset Communications Austria GmbH
Business Park Marximum Objekt 2/1.Stock
Modecenterstraße 17
A-1110 Wien
Österreich